

Titre professionnel négociateur technico-commercial

Certifiante

Contrat appr.

Contrat pro.

Formation continue.

Réf. : 25180943F — Mise à jour : 23 avril 2026

Organisme responsable : **Groupe AJILI**

Contenu

Objectifs

Élaborer une stratégie commerciale omnicanale pour un secteur géographique défini

Assurer une veille commerciale pour analyser l'état du marché

Organiser un plan d'actions commerciales

Mettre en oeuvre des actions de fidélisation

Réaliser le bilan de l'activité commerciale et rendre compte

Prospecter et négocier une proposition commerciale

Prospecter à distance et physiquement un secteur géographique

Concevoir une solution technique et commerciale appropriée aux besoins détectés

Négocier une solution technique et commerciale

Compétences transversales de l'emploi

Maîtriser les outils et usages numériques

Mobiliser un comportement orienté client et une posture de service

Programme

-

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée Sans niveau spécifique	Niveau de sortie Niveau BTS - Bac +2
--	--

Liste des certifications

Titre professionnel négociateur technico-commercial Code RNCP : 39063

Métiers associés

D1402 — Relation commerciale grands comptes et entreprises

D1406 — Management en force de vente

D1407 — Relation technico-commerciale

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
2091788	Présentiel	Cesson-Sévigné	18/01/2026	28/01/2027
2091789	Présentiel	Cesson-Sévigné	18/01/2026	28/01/2027
2257415	Présentiel	Cesson-Sévigné	01/03/2026	11/03/2027
2258983	Présentiel	Cesson-Sévigné	26/04/2026	06/05/2027
2258984	Présentiel	Cesson-Sévigné	26/04/2026	06/05/2027

Source : GREF Bretagne #25180943F