

BTS Négociation et Digitalisation de la Relation Client

BTS NDRC

Certifiante

Contrat appr.

Réf. : 24153425F — Mise à jour : 23 janvier 2025

Organisme responsable : **OGEC JEAN PAUL II DE LA SALLE**

Contenu

Objectifs

- Cibler et prospecter la clientèle
- Négocier et accompagner la relation client
- Organiser et animer un évènement commercial
- Exploiter et mutualiser l'information commerciale
- Maîtriser la relation omnicanale
- Animer la relation client digitale
- Développer la relation client en e-commerce
- Implanter et promouvoir l'offre chez des distributeurs
- Développer et animer un réseau de partenaires
- Créer et animer un réseau de vente directe

Programme

Culture générale et expression
Anglais
Culture économique juridique et managériale
Relation client et négociation vente
Relation client à distance et digitalisation
Relation client et animation de réseaux

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée Niveau Bac général, pro ou techno, BP	Niveau de sortie Niveau BTS - Bac +2
---	--

Liste des certifications

BTS négociation et digitalisation de la relation client Code RNCP : 38368

Métiers associés

D1401 — Assistanat commercial
D1406 — Management en force de vente

- D1501 — Animation de vente
- M1703 — Management et gestion de produit
- M1704 — Management relation clientèle

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
1848985	Présentiel	Rennes	19/08/2025	29/06/2027

Source : GREF Bretagne #24153425F