

Titre professionnel négociateur technico-commercial

Certifiante Formation continue. Contrat pro. Contrat appr.

Réf. : 24143476F — Mise à jour : 23 avril 2026

Organisme responsable : Groupe AJILI

Contenu

Objectifs

Élaborer une stratégie commerciale omnicanale pour un secteur géographique défini

Assurer une veille commerciale pour analyser l'état du marché

Organiser un plan d'actions commerciales

Mettre en oeuvre des actions de fidélisation

Réaliser le bilan de l'activité commerciale et rendre compte

Prospecter et négocier une proposition commerciale

Prospecter à distance et physiquement un secteur géographique

Concevoir une solution technique et commerciale appropriée aux besoins détectés

Négocier une solution technique et commerciale

Compétences transversales de l'emploi

Maîtriser les outils et usages numériques

Mobiliser un comportement orienté client et une posture de service

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée

Aucun prérequis

Niveau de sortie

Niveau BTS - Bac +2

Liste des certifications

- Titre professionnel négociateur technico-commercial
Code RNCP : 39063

Métiers associés

- **D1402** — Relation commerciale grands comptes et entreprises
- **D1406** — Management en force de vente
- **D1407** — Relation technico-commerciale

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
1983944	Présentiel	Cesson-Sévigné	13/04/2025	04/06/2026
2078670	Présentiel	Cesson-Sévigné	07/09/2025	03/09/2026

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
2078967	Présentiel	Cesson-Sévigné	07/09/2025	03/09/2026
2183133	Présentiel	Cesson-Sévigné	02/11/2025	03/09/2026
2183134	Présentiel	Cesson-Sévigné	02/11/2025	03/09/2026

Source : GREF Bretagne #24143476F