

Manager du développement commercial à l'international - Mastère Business Development

Certifiante

Contrat appr.

Réf. : 24142203F — Mise à jour : 9 juillet 2024

Organisme responsable : ISIMI

Contenu

Objectifs

Compétences attestées :

- Elaborer et évaluer une stratégie commerciale à dimension internationale
- Piloter le déploiement d'une politique commerciale à l'export
- Manager la force de vente et la performance commerciale
- Gérer un projet à dimension internationale

Programme

DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL ET STRATÉGIQUE

- Prospection & social selling
- Techniques de Prospection
- Techniques de Négociation
- Stratégie de réponse et soutenance d'offre

MARKETING ET COMMUNICATON

- Marketing digital
- Communication 360 ° et RP

GESTION D'ENTREPRISE

- E-commerce
- Droit du numérique et propriété intellectuelle

OUTILS DE COMMUNICATION

- Prise de parole
- PAO
- E-learning
- Mémoire
- Grand Oral Professionnel

SÉMINAIRES

- 54h Chrono Innovation et création d'entreprise
- International week
- Consulting week
- Challenge Négociation
- Leadership et Management
- Les rencontres privilèges de l'entrepreneuriat

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée Niveau Licence, Licence pro, BUT - Bac +3 et +4	Niveau de sortie Niveau Master, ingénieur - Bac +5 et plus
--	---

Liste des certifications

Manager du développement commercial à l'international Code RNCP : 37738
--

Métiers associés

- D1406 — Management en force de vente
- H1102 — Management et ingénierie d'affaires
- M1704 — Management relation clientèle
- M1707 — Stratégie commerciale

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
1761609	Présentiel	Rennes	26/09/2024	08/09/2026

Source : GREF Bretagne #24142203F