

Les fondamentaux de la vente et des techniques commerciales

Non-certifiante

Formation continue.

Réf. : 24133779F — Mise à jour : 24 janvier 2025

Organisme responsable : 2C FORMA

Contenu

Objectifs

- Adopter un comportement qui facilite une attitude de conviction et d'influence sur la clientèle
- Apprendre la base des techniques de vente
- Gérer son temps et ses priorités

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée Sans niveau spécifique	Niveau de sortie Sans niveau spécifique
---	--

Métiers associés

M1707 — Stratégie commerciale

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
1923237	Présentiel	Rennes	30/04/2025	30/12/2026

Source : GREF Bretagne #24133779F