

Responsable du développement commercial

Bachelor RDC

Certifiante

Contrat pro.

Contrat appr.

Réf. : 23119735F — Mise à jour : 17 août 2026

Organisme responsable : **LODIMA OUEST BRUZ**

Contenu

Objectifs

- Préparer les outils de pilotage de la politique commerciale, mesurer son efficacité
- Organiser l'action de l'équipe commerciale pour atteindre les résultats attendus
- Optimiser la productivité de l'équipe commerciale
- Organiser les ressources en compétences nécessaires au développement de la politique commerciale
- Analyser et suivre les indicateurs d'activité et de performance de l'équipe commerciale
- Établir un plan d'action de croissance de l'entreprise

Programme

BLOC 1 : Piloter le développement opérationnel du plan d'actions commerciales

- L'étude de marché
- Le diagnostic stratégique
- La recherche d'actions commerciales
- Le plan d'actions commerciales

BLOC 2 : Développer la stratégie de croissance de l'entreprise

- Stratégie commerciale de l'entreprise
- Typologie des clients
- L'action par le prix
- L'action par la commercialisation

BLOC 3 : Manager une équipe commerciale

- Le recrutement
- Le pilotage de la force de vente

Enseignement complémentaire: digitalisation

- Accompagner la transformation digitale de l'entreprise
- Maîtriser le Marketing Digital
- Développer l'activité E-Commerce

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée

Niveau BTS - Bac +2

Niveau de sortie

Niveau Licence, Licence pro, BUT - Bac +3 et +4

Liste des certifications

Responsable du développement commercial

Code RNCP : 37849

Métiers associés

M1707 — Stratégie commerciale

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
1815883	Présentiel	Bruz	31/08/2025	30/08/2026

Source : GREF Bretagne #23119735F