

# Manager du développement commercial

## MBA Entrepreneuriat et Digital Business

Certifiante

Contrat pro.

Contrat appr.

Formation continue.

Réf. : 23116369F — Mise à jour : 18 août 2026

Organisme responsable : **AFTEC VANNES**

## Contenu

### Objectifs

Le marché de **l'entrepreneuriat** en France présente un paysage dynamique et en constante évolution. **L'entrepreneuriat** joue un rôle essentiel dans l'économie française, contribuant à la croissance économique, à la création d'emplois et à l'innovation.

Quelques points clés pour comprendre le marché de l'entrepreneuriat en France :

- Nombre croissant d'entreprises : La France compte un nombre croissant d'entreprises, avec des créations d'entreprises en augmentation constante. Cela montre un engouement pour l'entrepreneuriat dans le pays.
- Soutien gouvernemental : Le gouvernement français a mis en place diverses mesures pour soutenir les entrepreneurs, notamment des incitations fiscales, des subventions et des programmes de formation. Ces initiatives visent à encourager l'innovation et la création d'entreprises.
- Secteurs clés : La France se distingue dans plusieurs secteurs clés, notamment la technologie, la santé, la mode, l'agriculture et l'industrie alimentaire. Des startups françaises ont réussi à se faire une place sur la scène internationale.

Le marché de **l'entrepreneuriat en France** est en plein essor, porté par le soutien gouvernemental, la créativité des entrepreneurs et l'innovation. Les opportunités abondent dans divers secteurs, et l'écosystème entrepreneurial continue de se développer, faisant de la France un lieu propice à la création et à la croissance des entreprises.

### Programme

#### DÉCOUVRE LE PROGRAMME DU MBA ENTREPRENEURIAT ET DIGITAL BUSINESS

Le **MBA Entrepreneuriat et Digital Business**, offert par MyDigitalSchool, constitue une opportunité exceptionnelle pour les étudiants désireux d'acquérir une expertise pointue dans le domaine de l'entrepreneuriat et des affaires numériques. Ce programme répond de manière exhaustive aux besoins et aux défis des entreprises d'aujourd'hui et de demain, en préparant les étudiants à devenir des acteurs clés de la transformation digitale. Au sein de ce MBA, les étudiants se familiarisent avec un large éventail de compétences essentielles pour exceller dans le monde de l'entrepreneuriat numérique. Ils sont initiés au benchmarking de solutions digitales, un aspect crucial pour comprendre les tendances du marché et s'aligner sur les meilleures pratiques de l'industrie.

#### ELABORER LA STRATÉGIE DE L'ACTIVITÉ

- Stratégie marketing
- Marketing digital
- Suivi relation client (distribution, CRM, KPI)
- Business model / business plan
- Diagnostic stratégique

#### DÉVELOPPER LA PERFORMANCE COMMERCIALE ET OPTIMISER LA RELATION CLIENTS « GRANDS COMPTES »

- Stratégie d'entreprise
- Marketing opérationnel

- Prospection et développement commercial
- Networking
- Plan développement commercial
- Etude de l'affaire et méthodologie de l'entretien client

#### PILOTER LE PROCESSUS DE L'ACTIVITÉ ET LA PERFORMANCE COMMERCIALE

- Analyse financière
- Indicateurs économiques
- Suivi de la performance de production
- Business Game

#### DÉVELOPPER SA POSTURE ENTREPRENEURIALE

- Ecosystème entrepreneurial
- Innovation et prospective
- Développement personnel
- Prise de parole en public et art du pitch
- Droit du numérique, des sociétés, des contrats

#### ENCADRER, PILOTER ET DYNAMISER L'ACTIVITÉ DU SERVICE ET DES ÉQUIPES

- Management de projets
- Sourcing et management des équipes projet
- Pilotage de la relation client

## Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée

**Niveau Licence, Licence pro, BUT - Bac +3 et +4**

Niveau de sortie

**Niveau Master, ingénieur - Bac +5 et plus**

#### Liste des certifications

**Manager du développement commercial**

Code RNCP : 36149

#### Métiers associés

**D1406** — Management en force de vente

**M1706** — Promotion des ventes

**M1707** — Stratégie commerciale

## Dates et lieux de formation

| N° session | Modalité   | Lieu    | Du         | Au         |
|------------|------------|---------|------------|------------|
| 1586832    | Présentiel | Plescop | 22/09/2024 | 30/06/2026 |
| 1586834    | Présentiel | Plescop | 22/09/2024 | 30/06/2026 |