

BTS conseil et commercialisation de solutions techniques

BTS CCST

Certifiante

Contrat appr.

Contrat pro.

Formation continue.

Réf. : 2202850F — Mise à jour : 5 mars 2025

Organisme responsable : COMPETENCES PRO

Contenu

Objectifs

Le titulaire du BTS Conseil et commercialisation de solutions techniques exerce prioritairement son activité dans une entreprise industrielle, dans une entreprise prestataire de services pour les professionnels ou dans une entreprise de négoce de biens et services.

Dans le négoce, et à titre d'exemples, le titulaire du BTS Conseil et commercialisation de solutions techniques peut travailler dans les domaines suivants : - Fournitures et équipements industriels - Matériel électrique - Fournitures pour la plomberie et le sanitaire - Fournitures et équipement pour les solutions énergétiques - Bois et matériaux de construction - Produits d'aménagement et de finition - Textiles techniques - Machines-outils - Équipements de sécurité

- Produits d'hygiène industrielle - Matériel d'emballage - Matériels et fournitures pour le transport et la manutention - Équipements pour le nautisme - Etc.

Il s'adresse à une clientèle professionnelle. Il peut aussi s'adresser à une clientèle de particuliers dès lors que la prise en compte de la dimension technique du produit est nécessaire à la conclusion de la négociation, ce qui exclut les situations de vente en libre-service.

Programme

- Concevoir et négocier des solutions technico-commerciales
- Manager l'activité technico-commerciale
- Développer la clientèle et la relation client
- Mettre en oeuvre l'expertise technico-commerciale
- Appréhender et réaliser un message écrit :
- Langue vivante étrangère 1. Niveau B2 du CECRL pour les activités langagières suivantes : Langue vivante étrangère 1
- Culture économique, juridique et managériale. Analyser des situations auxquelles l'entreprise est confrontée

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée

Niveau Bac général, pro ou techno, BP

Niveau de sortie

Niveau BTS - Bac +2

Liste des certifications

BTS conseil et commercialisation de solutions techniques

Code RNCP : 35801

Métiers associés

D1402 — Relation commerciale grands comptes et entreprises
D1407 — Relation technico-commerciale

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
1598198	Présentiel	Rennes	01/09/2024	29/06/2026
1644667	Présentiel	Rennes	01/09/2024	29/06/2026
1769279	Présentiel	Rennes	07/09/2025	22/07/2027
1769280	Présentiel	Rennes	07/09/2025	22/07/2027

Source : GREF Bretagne #2202850F