

Argumenter et convaincre

Non-certifiante

Formation continue.

Réf. : 2103270F — Mise à jour : 15 janvier 2026

Organisme responsable : **AGIPLUS**

Contenu

Objectifs

Acquérir les techniques d’argumentation et les comportements dans le but de vendre, de convaincre
Fédérer leurs interlocuteurs sur la qualité et le bien fondé de leurs idées

Programme

Principes généraux de la communication
Les techniques pour argumenter
Les techniques pour convaincre• Les éléments d'adhésion de son auditoire

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée Aucun prérequis	Niveau de sortie Sans niveau spécifique
------------------------------------	--

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
2174764	Présentiel	Camoël	31/12/2025	30/12/2026

Source : GREF Bretagne #2103270F