

Chargé de gestion commerciale

Bachelor Développement commercial & Marketing (2e et 3e année en apprentissage)

Certifiante

Contrat appr.

Contrat pro.

Formation continue.

Réf. : 2100995F — Mise à jour : 16 février 2026

Organisme responsable : FORMATIVES - IGC BUSINESS SCHOOL - CPS/SUPVETO

Contenu

Objectifs

Le Parcours BACHELOR en 3 ans de IGC Business School permet aux étudiants de se former sur le fonctionnement et les enjeux de l'entreprise. La première année de formation est en initiale, les deux années suivantes se suivent sur un rythme d'alternance.

Mise en oeuvre de la politique commerciale

- Réalisation d'une veille commerciale
- Réalisation d'une veille technologique
- Analyse du marché, des besoins. Expertise des opportunités de commercialisation
- Participation à l'élaboration de la stratégie commerciale. Prise en compte des nouveaux canaux de distribution
- Élaboration d'un plan d'actions commerciales
- Gestion de l'e-réputation et de l'image de marque

Diffusion et promotion commerciale en cohérence avec la stratégie définie

- Élaboration et mise en place d'actions commerciales
- Rédaction de campagnes commerciales et / ou de promotions commerciales
- Animation d'un site commercial en ligne, optimisation des contenus et du référencement
- Participation à des manifestations commerciales événementielles
- Suivi et évaluation des actions commerciales

Activité 3 : Animation commerciale

- Gestion des contacts et développement d'un portefeuille clients
- Réalisation d'actes de vente en langue anglaise
- Facilitation du parcours client. Gestion des dispositifs de fidélisation
- Recherche de disponibilité des produits
- Animation des équipes internes
- Analyse de données statistiques

Activité 4 : Gestion d'un centre de profit

- Gestion de projets commerciaux
- Gestion d'un budget
- Prise en compte des réglementations
- Développement d'un réseau de partenaires institutionnels et professionnels

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée Niveau Bac général, pro ou techno, BP	Niveau de sortie Niveau Licence, Licence pro, BUT - Bac +3 et +4
--	---

Liste des certifications

Chargé de gestion commerciale Code RNCP : 34465
--

Métiers associés

- G1402 — Management d'hôtel-restaurant
- D1406 — Management en force de vente
- C1504 — Transaction immobilière
- G1303 — Vente de voyages
- M1701 — Administration des ventes

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
1577367	Présentiel	Plérin	10/09/2024	01/07/2026
1577417	Présentiel	Rennes	10/09/2024	01/07/2026

Source : GREF Bretagne #2100995F