

Réussir sa création d'entreprise

Non-certifiante

Formation continue.

Réf. : 2002483F — Mise à jour : 19 janvier 2026

Organisme responsable : **HAPPYFIZZ**

Contenu

Objectifs

L'action de formation entre dans la catégorie 1° prévue à l'article L6313-1 de la sixième partie du Code du travail, à savoir les actions de formation.

L'action de formation est composée de 12 étapes décrites ci-dessous décomposées en 12 modules.

A l'issue de la formation, le stagiaire sera capable de :

- apprendre à faire son autodiagnostic
- apprendre les fondamentaux pour construire un projet entrepreneurial solide.
- connaître les fondamentaux de la gestion du temps et des priorités pour s'organiser efficacement.
- apprendre les fondamentaux pour construire son plan d'affaires financier.
- apprendre à rédiger un pitch percutant et connaître les fondamentaux de la prise de parole en public.
- connaître les outils et méthodes pour construire sa communication digitale.
- apprendre à travailler son réseau.
- connaître les fondamentaux dans les domaines juridique, fiscal et social.
- connaître les fondamentaux de la santé de l'entrepreneur.
- connaître les techniques de vente et apprendre à parler de la proposition tarifaire.
- apprendre à décider et à passer à l'action.

Programme

Module 1 : AUTODIAGNOSTIC : L'ENTREPRENEURIAT ET MOI Travailler son projet de vie Définir sa vision entrepreneuriale Travailler son rapport à l'argent. --> Objectif : être au clair sur sa vision de l'entrepreneuriat.

Module 2 : CONSTRUIRE SON PROJET ENTREPRENEURIAL De l'idée au projet Le Business Model Canvas Le S.W.O.T. : apprendre à définir son modèle économique avec méthode.

Module 3 : GÉRER SON TEMPS ET S'ORGANISER La Méthode 10/3/1 Le rétroplanning L'outil Trello L'Organizer Journalier : apprendre à planifier sa semaine et sa journée pour gagner

Module 4 : RÉALISER SON BUSINESS PLAN Les fondamentaux de la comptabilité - Les fondamentaux de la gestion financière - La structure du Business Plan - Objectif : apprendre à construire son Plan d'Affaires à l'aide des grandes notions de la comptabilité et de la gestion financière.

Module 5 : CONFIANCE EN SOI ET IMAGE DE SOI Apprendre à développer sa confiance en soi - Apprendre à avoir une image de soi en cohérence avec son projet entrepreneurial - Objectif : apprendre à développer confiance et image de soi pour présenter son projet avec affirmation.

Module 6 : PRÉPARER UN PITCH PERCUTANT ET PRISE DE PAROLE EN PUBLIC Structure du pitch Construction de votre présentation / discours - Gestion du stress - Objectif : apprendre à présenter son projet de façon impactante.

Module 7 : PRÉPARER SA COMMUNICATION DIGITALE Apprendre à définir sa stratégie de communication - Apprendre à bâtir un plan de communication et à le planifier - Objectif : apprendre à gagner en visibilité et à communiquer efficacement sur son projet.

Module 8 : TRAVAILLER SON RÉSEAU Choisir son réseau professionnel physique - Apprendre à bien utiliser les réseaux sociaux - Construire sa cartographie des réseaux Objectif : apprendre à s'entourer.

Module 9 : LES ASPECTS JURIDIQUES FISCAUX ET SOCIAUX Définir sa structure juridique - Acquérir des réflexes en matière fiscale - Apprendre à prendre en compte les éléments sociaux - Objectif : apprendre à définir les contours juridiques, fiscaux et sociaux pour sécuriser son projet.

Module 10 : SANTE ET ENERGIE DE L'ENTREPRENEUR Santé de l'entrepreneur - Gestion du stress : santé positive et affirmation de soi : apprendre aux techniques pour développer son énergie et gérer son stress.

Module 11 : TECHNIQUES DE VENTE ET PROPOSITION TARIFAIRE Apprendre à décomposer son prix - Apprendre à parler de sa prestation/produit et de son prix : savoir défendre son prix et être à l'aise en rendez-vous prospect.

Module 12 : OSEZ DÉCIDER ET SE LANCER : Décider de la suite de votre projet - Conclusion : apprendre à décider.

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée Sans niveau spécifique	Niveau de sortie Sans niveau spécifique
--	---

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
2176776	À distance	—	31/12/2025	30/12/2026

Source : GREF Bretagne #2002483F