

Responsable du développement commercial

Bachelor Tourisme

Certifiante

Contrat appr.

Réf. : 1301241F — Mise à jour : 25 février 2025

Organisme responsable : **AFTEC CFA RENNES**

Contenu

Objectifs

Le titulaire du Bachelor Tourisme assure l'ingénierie de développement de produits touristiques et réalise la production de prestations touristiques. Le parcours de formation permet d'approfondir les compétences liées à la gestion, au développement de la relation commerciale, à l'analyse des marchés, au comportement des consommateurs ainsi qu'au management.

Ses fonctions consistent à appréhender le pilotage d'actions en entreprise, animer une équipe et concevoir des produits touristiques. Grâce à cette formation, l'étudiant sera en mesure de

- concevoir un produit touristique
- exercer des responsabilités administratives et financières
- développer et gérer une activité de promotion et de commercialisation
- manager et animer une équipe commerciale.

Métiers : Directeur d'hébergement touristique ; Directeur d'office de tourisme ; Conseiller(e) en développement local ; Chargé(e) de mission tourisme ; Responsable de commercialisation ; Responsable presse ; Chef de produits.

Programme

Enseignement professionnel

- UE Marketing et Techniques Touristiques
- UE Management
- UE Dossier Professionnel
- UE Juridique et Gestion
- UE Langue et Culture

De façon à s'assurer que les compétences prévues au référentiel de certification sont bien acquises, quatre outils sont mis en place

- Un dossier projet sur une problématique de l'entreprise d'accueil
- Une évaluation de chaque matière
- Une évaluation professionnelle pendant la période en entreprise
- Des études de cas utilisant tous les domaines de compétences acquises lors de la formation

Méthodes mobilisées et modalités d'évaluation

Méthodes d'enseignement

- Cours théoriques
- Travaux pratiques / Mises en situations professionnelles
- Séminaires animés par des intervenants professionnels

- Outils digitaux : Rosetta Stone, Voltaire, Percipio

Evaluations & examens

- Contrôles continus / Partiels / Études de cas
- Évaluation des compétences par des mises en situations professionnelles (oraux)
- Évaluation des compétences développées en entreprise (dossier professionnel)

Certifications préparées et métiers visés

Niveau d'entrée

Aucun prérequis

Niveau de sortie

Niveau Licence, Licence pro, BUT - Bac +3 et +4

Liste des certifications

Responsable du développement commercial

Code RNCP : 38123

Métiers associés

M1707 — Stratégie commerciale

D1406 — Management en force de vente

M1704 — Management relation clientèle

M1706 — Promotion des ventes

Dates et lieux de formation

N° session	Modalité	Lieu	Du	Au
1853742	Présentiel	Rennes	11/09/2025	27/08/2026

Source : GREF Bretagne #1301241F